



Mirhüseyn Heydarli

994991932886

guseyn32@gmail.com

İş stajı: 13 il

İşləmək istədiyiniz vəzifə və əmək haqqı

Marketing və Satış

1 200 AZN

Marketing və Satış

İş təcrübəsi

09.2012 - 08.2013

OOO "Business Trade"

Satış nümayəndəsi

- Süd məhsulları bazarının tədqiqi və strateji inkişafı. - Məhsul və ya xidmət üçün tələbin və satış həcmnin proqnozlaşdırılması.

07.2014 - 01.2015

Oscar Ono Paris

Junior Marketing Manager

· Məzmun strategiyasının hazırlanması və materialların yaradılması: ** Peşəkar məzmunun xarici dillərdə tam istehsal dövrü: məqalələrin və xəbər dəjəstlərinin yazılmasından tutmuş təqdimat bukletlərinin və tanıtım videolarının hazırlanmasınadək. · Digital-kanalların idarə edilməsi: ** Şirkətin veb-saytının kompleks şəkildə məzmunla doldurulması və idarə olunması, həmçinin sosial şəbəkələrdə və sektoral platformalarda (məsələn, Archiexpo) peş

02.2015 - 09.2016

Fərdi sahibkarlıq

Müştəri xidmətləri üzrə menecer

· Müştərilərin axtarışı və cəlb edilməsi: Bazar təhlili, verilənlər bazaları ilə iş, soyuq zənglər (cold-calling) və digər kanallar vasitəsilə potensial müştərilərin (B2B/B2C) aktiv axtarışı. Keyfiyyətli satış qoynunun (conveyorının) formalaşdırılması. · Danışıqların aparılması: Bütün mərhələlərdə təqdimatların və kommersiya danışıqlarının aparılması, müştərinin ehtiyaclarının müəyyən edilməsi, etirazlarla işləmə və həllərin əsaslandırılmış təklifi. Şirkət üçün sərfəli şərtlərlə müqavilələrin b

10.2016 - 01.2018

OOO " Lime"

Marketoloq

· İstehlak tələbinin dinamikasının təhlilini və proqnozlaşdırılmasını həyata keçirmiş, mal ehtiyatlarının idarə edilməsi üçün əsas artım amillərini və mövsümi dəyişkənlikləri müəyyən etmişəm. · Tələb və davranış məlumatları əsasında auditoriyanı segmentləşdirmiş, reklam və tanıtım tədbirlərinin hədəfləndirilməsi üçün əsas potensial istehlakçı qruplarını müəyyən etmişəm. · Çeşid matrisini formalaşdırmış və düzəlişlər etmişəm, həmçinin rentabellik, tələb və rəqabət mühitinin təhlili əsasında

04.2018 - 10.2018

OOO "Konstanta"

Marketing və satış mütəxəssisi

Qlobal istehlak və məhsul trendlərinin, rəqabət mühitinin və hədəf auditoriyasının davranışının monitorinqi və təhlili daxil olmaqla, hərtərəfli bazar araşdırması aparmışam. Məhsulun və brendin inkişafı üçün əsas fikirləri (insight) və bazar imkanlarını aşkara çıxararaq, əldə edilmiş məlumatları hesabatlar və təqdimatlar şəklində strukturlaşdırmışam. Təhlil əsasında optimal tədarük şərtlərini və logistik parametrləri müəyyən etmiş, onların məhsulun son maya dəyərində və marketing strategiyaya

02.2019 - 03.2021

OOO "AMRIT ORIENTAL"

Təchizat (alış-veriş) üzrə menecer

· Xərclərin planlaşdırılması və optimallaşdırılması: Bölmələrin operativ ehtiyaclarını və bazar şərtlərini sistemativ şəkildə təhlil edərək əsaslandırılmış satınalma planının formalaşdırılmasını təmin etmişəm. Xərclərin hesablamasını və təhlilini aparmış, keyfiyyətdən aşağı düşmədən büdcənin optimallaşdırılması üzrə tədbirlər hazırlamışam. · Təchizatçılarla iş: Təchizatçıların axtarışı, qiymətləndirilməsi və seçilməsini təşkil etmişəm. Müqavilələrin əsas şərtləri (qiymət, müddətlər, logistika

04.2021 - 12.2022

Demir Food Sp Zoo

Satınalma və təchizat üzrə mütəxəssis

· Təhlil və planlaşdırma: Bölmələrin ehtiyaclarının təhlilini aparmış və satınalma planını formalaşdırmışam. Büdcəni hesablamış və nəzarət etmişəm, keyfiyyətdən itki vermədən xərclərin azaldılması yollarını axtarmışam. · Təchizatçıların axtarışı və qiymətləndirilməsi: Yeni təchizatçıların axtarışını və seçimini həyata keçirmiş, kommersiya təkliflərinin müqayisəli təhlilini aparmışam. Müqavilələrin şərtləri (qiymətlər, müddətlər, ödəniş) üzrə danışıqlar aparmış, şirkət üçün optimal şərtlərə na

12.2022 - 02.2024

OOO "LEOMOBİLE"

İnternet marketing mütəxəssisi

Onlayn tanıtım strategiyasının işlənilməsi və həyata keçirilməsi əsas kanallar vasitəsilə: sayt, sosial şəbəkələr, messengerlər və marketpleyslər. · Xarici mütəxəssislər və qonşu şöbələrə iş proseslərinin idarə edilməsi (dizaynerlər, məzmun menecerləri) — marketing planlarının icrası və kampaniyaların başlanılması məqsədilə. · Fərdi kommersiya təklifləri işləyib hazırlamış, rəqabətqabiliyyətli qiymətlər və çevik şərtlər təyin etmişəm ki, bu da əməliyyatda konversiyanı artırmışdır

03.2024 - 08.2025

OOO "NOVASTOM"

Satışların inkişafı üzrə mütəxəssis

· B2B satışlarının tam dövrünü həyata keçirmişəm — müştərilərin axtarışından (soyuq/ilıq kontaktlar) uzunmüddətli müqavilələrin bağlanmasınadək, böyük sifarişlərə və əsas müştərilərə diqqət yetirərək. · Ekspert təqdimatlar və nümayişlər keçirmişəm — müştərilərdə mürəkkəb avadanlıq və alətlərin dəyəri haqqında anlayış formalaşdıraraq, bununla da əməliyyat dövrünü qısaltmışam. · Ərazinin inkişafı strategiyasını işləyib hazırlamış və tətbiq etmişəm — bu, müştəri bazasını sistemativ şəkildə ge

08.2025 - 05.2026

OOO "OEM TECH"

Marketoloq, marketing layihələri üzrə rəhbər

Müştərilər üçün əsas biznes göstəricilərinin artımına yönəlmiş kompleks marketing strategiyaları işləyib hazırlamış və tətbiq etmişəm. İstifadəçi rəylərinin sistemli şəkildə toplanması və məlumatların təhlili əsasında şirkətin İT-məhsulunun istifadəçi təcrübəsini (UX) optimallaşdırmışam. Müştərilərin marketing büdcələrinə cavabdeh olmuşam: strateji planlaşdırmadan xərclərə nəzarət və ROI-ə qədər. Çarpaz funksional komanda formalaşdırmış və ona rəhbərlik etmişəm, müştərilər üçün şəffaf h

Təhsil

2015

Ali təhsil

Dövlət İdarəetmə Universiteti, Moskva

Fakültə qeyd edilməyib / Rus- Hollandiya marketing fakültəsi

2015

Ali təhsil

InHolland University of Applied Sciences

Fakültə qeyd edilməyib / Digital marketing

Xüsusi biliklər

Dil bilikləri

Azərbaycan — C1 — Yaxşı

Rus — C1 — Yaxşı

İngilis — B2 — Orta inkişaf etmiş

Türk — B1 — Orta